

BISNIS ONLINE PROGRAM AFFILIATE DAN RESELLER BAGI IBU RUMAH TANGGA YANG MENJANJIKAN

Juninda Hasanah Sari, Etika Nur Ingtias

UIN Prof. K. H. Saifuddin Zuhri Purwokerto

Email: khasanahsari13@gmail.com, etikanuringtias1503@gmail.com

Abstrak

Meninjau dari semakin maraknya kemudahan teknologi termasuk dalam hal bisnis maka penelitian ini dilakukan. Menjabarkan dampak dari teknologi media yang begitu besarnya terlebih pengaruhnya terhadap pelaku bisnis maupun konsumen. Dengan berfokus pada sistem affiliate dan reseller, metode ini ternyata bisa diikuti oleh kebanyakan kalangan termasuk ibu rumah tangga maupun mahasiswa yang terlebih sering memiliki kendala atau penghalang tertentu. Program ini terbukti efektif membantu perekonomian bagi seluruh kalangan. Penelitian ini merujuk pada salah satu pelaku bisnis yang merupakan ibu rumah tangga, yang mengaku sangat terbantu dengan adanya sistem sistem ini tanpa harus mengorbankan kehidupan kesehariannya.

Kata kunci: Pemanfaatan Media Online, Teknologi, Bisnis Online

Pendahuluan

Bisnis online program reseller dan affiliate bagi ibu rumah tangga sudah menjadi rahasia umum, bahwa perkembangan teknologi di era digital ini membawa banyak perubahan dan banyak perkembangan bagi kehidupan manusia. Semua hal dan kegiatan bisa dilakukan secara daring atau online. Banyak diantaranya, sebagai contoh dalam hal pekerjaan, pendidikan, kesehatan, pariwisata atau bahkan perdagangan dan bisnis. Hal ini tentunya sangat memudahkan manusia dalam melakukan aktivitas mereka. Dalam upaya pemanfaatan teknologi digital ini banyak orang membuat strategi promosi, menawarkan apa saja yang dia sediakan. Layanan masyarakat pun semakin mudah dijangkau, terutama dalam hal bisnis online. Dengan tujuan dapat memudahkan konsumen dalam menjangkau produk yang mereka sukai dan inginkan.

Dalam masa pandemi terlihat adanya peningkatan transaksi belanja online sebesar 37%, hal itu dijabarkan oleh Asosiasi logistik dan forwarder Indonesia (ALFI). Dengan alasan adanya lockdown yang mengharuskan semua pekerjaan dilakukan dari rumah, termasuk berbelanja yang dilakukan dengan cara daring. Banyak layanan belanja online di media sosial, baik itu platform belanja online maupun layanan pesan antar jarak dekat oleh jasa kurir. Dengan begitu masyarakat terbiasa dengan adanya belanja online. Hal ini juga yang merubah perekonomian beberapa ibu rumah tangga, dimana ibu rumah tangga kini bisa ikut berkontribusi dalam hal ekonomi tanpa mengorbankan tugas rumah maupun pekerjaan rumah lainnya. Dimana para ibu bisa tetap produktif mengerjakan rumah

sekaligus menghasilkan uang sampingan dengan berjualan online.

Kini bisnis online dengan program reseller ataupun affiliate dipilih oleh para ibu rumah tangga karena di anggap lebih efisien dan minim kerugian. Dimana sistem reseller ini menggunakan metode tangan kedua atau perantara tanpa harus menyetok barang, sehingga di mungkinkan untuk minim kerugian. Dengan modal memposting produk di akun media sosial dan konsumen melihatnya dengan beberapa penjelasan sebagai caption. Sistem reseller ini menggunakan sistem pre order, dimana pembeli memesan pada penjual tangan kedua lalu penjual tangan kedua baru membelinya dari penjual pusat. Penjual tangan kedua membeli dengan harga grosir pada penjual pusat kemudian dijual kembali dengan harga sesuai pasaran. Dengan begitu para ibu bisa tetap memiliki penghasilan meski hanya berdiam diri di rumah, dengan bermodalkan smartphone.

Terdapat juga sistem affiliate dimana mereka menggunakan sistem testimoni lalu menyebarkan tautan, dan mereka bisa mendapat komisi dari tautan yang mereka sebar. Tanpa harus mengeluarkan uang untuk menyediakan barang terlebih dahulu. Sejalan dengan semakin berkembangnya metode yang membantu para pelaku usaha untuk memasarkan ataupun mendapatkan penghasilan, terkhusus ibu rumah tangga yang kini bisa tetap bisa ikut andil dalam bidang ekonomi sebagai pelaku usaha dengan menggunakan sistem reseller maupun affiliate. Maka tujuan dibuatnya artikel ini supaya dapat memberikan pengetahuan terhadap perkembangan metode bisnis online yang bisa dilakukan banyak orang walau itu seorang ibu rumah tangga sekalipun. Dengan begitu diharapkan supaya menjadi strategi yang tepat dalam meningkatkan tingkat produktivitas ibu rumah tangga yang sekiranya menginginkan penghasilan tambahan untuk sehari-hari.

Metode Penelitian

Pada jurnal penelitian ini menggunakan kualitatif dengan menggunakan pendekatan deskriptif. Dalam melakukan jual beli pada era modern ini masyarakat lebih tertarik melakukan jual beli dengan metode daring baik itu pada marketplace resmi maupun pada olshop atau jasa titip. Dan dengan begitu lebih banyak keuntungan pada pembeli maupun penjual. Dari sisi penjual yang bisa memanfaatkan waktu luang yang fleksibel, dengan begitu bagi ibu rumah tanggapun bisa melakukan aktivitas ekonomi tersebut tanpa mengabaikan tugas rumah lainnya. Dengan bermodalkan smartphone, ibu rumah tangga bisa memanfaatkan metode online shop sebagai reseller maupun affiliator. Dimana metode tersebut bisa di anggap fleksibel karena minimnya kerugian maupun modal. Dengan maraknya fenomena reseller maupun affiliator ini, di buatlah penelitian ini guna memberikan pengetahuan dimana online bisnis sistem reseller maupun affiliate ini bisa berpengaruh terhadap aktivitas ekonomi, terlebih khususnya bagi ibu rumah tangga.

Hasil dan Pembahasan

Program affiliate marketing adalah model bisnis yang menguntungkan bagi semua pihak terlibat. Produsen mendapatkan pemasaran tambahan, afiliasi mendapatkan penghasilan tambahan, maupun konsumen mendapatkan rekomendasi produk yang

relevan. Dalam program afiliasi, tidak memiliki produk dan layanan, tetapi mempromosikan produk atau layanan melewati konten yang mereka buat dan menggunakan tautan afiliasi yang diberikan oleh program afiliasi. Para pengguna yang diarahkan oleh afiliasi melakukan tindakan yang diinginkan, seperti pembelian produk, afiliasi akan memperoleh komisi. Program afiliasi akan membayar komisi kepada afiliasi sesuai dengan jumlah penjualan atau tindakan yang dihasilkan.

Perbedaan utama antara affiliate marketing dan reseller adalah bahwa afiliasi tidak memiliki produk atau layanan, sedangkan reseller memiliki produk atau layanan dan menjualnya dengan nama sendiri. Afiliasi hanya mempromosikan produk ataupun layanan yang akan mendapatkan komisi atas penjualan yang dihasilkan, sementara reseller memiliki kontrol penuh atas produk atau layanan yang dijual.

Contoh-contoh Affiliate Marketing yaitu :

Program Afiliasi E-commerce: Banyak toko online besar, seperti Amazon, memiliki program afiliasi yang memungkinkan individu atau situs web untuk mempromosikan produk mereka dan mendapatkan sebuah komisi atas penjualan yang dihasilkan melalui tautan afiliasi.

Program Afiliasi Hosting Web: Perusahaan hosting web seperti Bluehost atau HostGator menawarkan program afiliasi kepada mereka yang dapat mengarahkan pelanggan baru untuk mendaftar layanan hosting. Afiliasi mendapatkan komisi atas penjualan tersebut.

Aplikasi Review Produk: Beberapa situs web atau blog yang meninjau produk atau layanan dapat menghasilkan uang dengan menggunakan tautan afiliasi ke produk yang mereka ulas. Ketika pembaca mengklik tautan dan membeli produk, afiliasi mendapatkan komisi

Pengertian dan Peran Seorang Reseller Seorang reseller adalah individu atau bisnis yang membeli produk dari pemasok dan kemudian menjualnya kepada konsumen atau pihak lain yang tertarik. Pendapatan reseller biasanya berasal dari komisi yang telah ditentukan atau harga khusus yang ditawarkan oleh pemasok untuk memungkinkan reseller memperoleh keuntungan dengan menawarkan produk tersebut dengan harga pasar standar. Salah satu jenis Reseller yaitu Reseller dapat beroperasi dengan berbagai cara, termasuk melalui pasar online, di mana mereka dapat memposting dan memasarkan produk kepada konsumen atau pihak yang tertarik, Mereka juga dapat memiliki toko sendiri dalam pasar untuk menjual produk yang mereka peroleh. Selain itu, reseller dapat mengkhususkan diri dalam niche atau produk tertentu, seperti pakaian, aksesoris, atau produk kecantikan.

Bagi seseorang yang tertarik menjadi seorang reseller, ada beberapa langkah kunci yang perlu dipertimbangkan:

Temukan Sumber Produk: Identifikasi pemasok atau sumber untuk produk yang ingin Anda jual.

Identifikasi Saluran Penjualan: Teliti dan tentukan saluran yang paling efektif untuk menjual produk Anda.

Daftarkan Bisnis Anda: Formalisasikan bisnis Anda dengan menyelesaikan proses

pendaftaran yang diperlukan.

Dapatkan Lisensi Penjualan: Bergantung pada lokasi Anda, mungkin diperlukan untuk memperoleh lisensi penjualan tertentu.

Adapun Manfaat dan Pertimbangan Menjadi seorang reseller dapat menjadi pilihan menarik bagi individu yang ingin memulai bisnis dengan modal minimal. Ini memungkinkan individu untuk memasuki dunia kewirausahaan tanpa perlu memproduksi barang mereka sendiri, karena mereka dapat membeli produk dari pemasok dan menjualnya untuk mendapatkan keuntungan.

Keuntungan Bisnis Online Bagi Ibu Rumah Tangga

Bisnis online bagi ibu rumah tangga merupakan peluang usaha yang sangat menjanjikan dan fleksibel. Karena Ibu rumah tangga dapat mengatur waktu mereka sendiri untuk bekerja, sesuai dengan ketersediaan mereka setelah menyelesaikan tanggung jawab rumah tangga dan keluarga. Bisnis online dapat meringankan beban suami dalam membangun masa depan rumah tangga yang lebih baik dengan memberikan tambahan penghasilan. Kebanyakan pebisnis online memulai kariernya tanpa harus mempunyai modal.. Hal ini membuat usaha bisnis online tersebut sangat cocok bagi seorang ibu rumah tangga. Biaya operasional bisnis online relatif murah karena tidak memerlukan tempat sewa, listrik, kebersihan, dan pengamanan yang mahal. Dengan mengelola bisnis online ini, ibu rumah tangga dapat mengembangkan kemandirian finansial mereka sendiri, memperluas jaringan sosial dan profesional, serta belajar keterampilan baru.

Bisnis online dimulai dari biaya yang sangat rendah atau gratis, sehingga tidak menguras dana keluarga dan Bisnis online dapat di-promosikan melalui berbagai kanal, seperti media sosial, sehingga bisa menjangkau lebih banyak calon pembeli dan dapat memberikan keuntungan yang besar jika dilakukan melalui strategi yang tepat dan berkelanjutan. Dengan demikian, bisnis online menjadi pilihan yang menarik bagi ibu rumah tangga apabila ingin meningkatkan penghasilan dan membangun masa depan lebih baik untuk keluarga.

Strategi Sukses dalam Bisnis Online Program Affiliate dan Reseller

Pemilihan niche yang tepat sebuah langkah awal yang penting dalam menjalankan bisnis online. Berikut adalah beberapa tips untuk memilih niche yang tepat. Harus Identifikasi Niche yang Sesuai. Identifikasi niche yang sesuai dengan minat dan pengetahuan ibu rumah tangga. Niche yang sesuai akan mempermudah dalam memasarkan produk atau layanan. Dan Lakukan penelitian pasar untuk memahami kebutuhan dan preferensi pasar. Penelitian pasar akan membantu dalam menentukan apakah niche yang dipilih sesuai dengan pasar.

Analisis kompetitor untuk memahami strategi pemasaran yang digunakan oleh kompetitor. Analisis kompetitor akan membantu dalam menentukan bagaimana untuk membedakan diri dari kompetitor. Kembangkan USP (Unique Selling Proposition) yang sesuai dengan niche yang dipilih. USP akan membantu dalam membedakan diri dari kompetitor dan memperkenalkan produk atau layanan yang unik. Terakhir Target Pasar

Target pasar yang sesuai dengan niche yang dipilih. Target pasar yang sesuai akan membantu memasarkan produk dan layanan sesuai dengan minat pasar. pemilihan niche yang tepat akan membantu dalam menjalankan bisnis online yang sukses dan meningkatkan kesadaran merek.

Dalam bisnis online program affiliate dan reseller, terdapat beberapa strategi yang dapat membantu sebuah kesuksesan. beberapa strategi yang dapat diterapkan untuk semua pembisnis online seperti, Kesuksesan dalam bisnis online program affiliate dan reseller membutuhkan kesabaran dan kerja keras. perlu bersaing dengan affiliate marketer lain dan memilih produk yang sesuai pasaran.

Pengelolaan keuangan yang baik merupakan syarat sukses dalam menjalankan affiliate marketing. Dengan pengelolaan keuangan yang baik, bisa meningkatkan menjadi reseller yang mempunyai stok barang sehingga lebih cepat merespon permintaan konsumen tanpa harus menunggu kabar dari supplier terlebih Affiliate marketing juga bisnis yang membutuhkan fokus yang tinggi. Meskipun strategi ini menarik para affiliate marketer lain untuk bergabung, tetapi membutuhkan fokus yang tinggi.

Pemasaran tanpa media sosial hanya akan sia-sia. Oleh karena itu, penting untuk memanfaatkan berbagai platform media sosial dan membuat konten yang menarik dan variatif dalam setiap media sosial yang digunakan supaya menarik para followers dan viewers yang membuat branding bisnis menjadi lebih terkenal.

Mengoptimasi SEO (Search Engine Optimization) dapat menaikkan visibilitas website Anda di mesin pencarian, sehingga penting untuk mengoptimalkan SEO dalam strategi pemasaran afiliasi berfokus pada satu bisnis (produk) yang akan jalani, kemudian tekuni dan pertahankan bisnis tersebut sampai benar-benar sukses. Setelah itu, barulah mencoba untuk memulai bisnis lain agar bisa mendapatkan keuntungan yang lebih banyak.

Membangun kemitraan dan kerjasama dengan mitra yang dapat dipercaya untuk meningkatkan kesuksesan bisnis. Ada beberapa poin penting yang perlu dipertimbangkan salah satunya memilih mitra yang tepat karena, Setiap mitra memiliki karakter tertentu dalam membangun motivasi bisnisnya. Penting untuk memilih mitra yang dapat memperkuat kelebihan Anda serta menutup kekurangan Anda Perlu cermat meneliti potensi mitra yang dapat meningkatkan nilai kemitraan dan menegaskan keterlibatan aktif mereka. Mitra usaha adalah partner yang mampu memberi sumbangsih untuk keberlangsungan usaha berdasarkan tujuan utama bersama yang telah ditetapkan.

Komunikasi timbal balik yang dilaksanakan secara dialogis menjadi pondasi dalam membangun kerjasama. Pengaturan kemitraan biasanya disusun dalam bentuk Memorandum of Understanding (MoU) atau kontrak bisnis untuk menetapkan komitmen dan hak istimewa kedua belah pihak. Kemitraan menjanjikan fleksibilitas yang lebih tinggi dibandingkan dengan membangun bisnis sendirian, karena memuat sumber daya yang cukup banyak.

Tantangan Ibu Rumah Tangga Dalam Menjalankan Bisnis Online affiate dan Reseller

Ibu rumah tangga harus mampu mengatur waktu dengan baik supaya dapat menyeimbangkan antara pekerjaan rumah tangga, mengurus suami dan anak, serta bisnis mereka Pasar bisnis online, termasuk affiliate marketing, memiliki persaingan yang ketat. Untuk berhasil, seorang ibu rumah tangga perlu memiliki strategi pemasaran yang unik, memahami tren terbaru, dan membangun kepercayaan dengan konsumen.

Keterbatasan modal seringkali menjadi tantangan bagi ibu rumah tangga yang menjalankan bisnis online. Mencari investor atau meningkatkan modal bisa menjadi hal yang sulit, dan memerlukan kepercayaan diri yang tinggi dalam menjalankan operasional bisnis dengan baik. Setelah menemukan target pasar yang tepat, tantangan selanjutnya adalah bagaimana memenangkan perhatian konsumen. Ini membutuhkan strategi pemasaran yang efektif dan kemampuan untuk menonjolkan keunikan dan keunggulan dibandingkan dengan kompetitor.

Kesulitan Menjaga Keseimbangan Antara Bisnis dan Keluarga Sebagai seorang wanita dan ibu rumah tangga, menjaga keseimbangan antara bisnis dan keluarga bisa menjadi tantangan tersendiri. Diperlukan kemampuan untuk menyeimbangkan waktu dan kehidupan antara bisnis dan keluarga Dalam menghadapi tantangan-tantangan ini, penting bagi ibu rumah tangga untuk memiliki kemampuan manajemen waktu, strategi pemasaran yang efektif, serta kemampuan untuk membangun kepercayaan dengan konsumen. Dengan kesabaran, ketekunan, dan kemauan untuk terus belajar, ibu rumah tangga dapat mengatasi tantangan ini dan meraih kesuksesan dalam bisnis online mereka.

Untuk masa depan, penting bagi ibu rumah tangga untuk terus memperbarui pengetahuan mereka tentang tren pasar dan teknologi baru. Melibatkan diri dalam komunitas online dan belajar dari pengalaman orang lain juga dapat membantu dalam mengatasi tantangan dan memanfaatkan peluang baru yang muncul dalam dunia bisnis digital.

Hasil dari pembahasan dan penelitian tersebut bahwa bisnis online program affiliate dan reseller memberikan peluang yang besar bagi ibu rumah tangga dan Ibu rumah tangga harus dapat belajar dan beradaptasi dengan perubahan dalam pasar dan teknologi untuk tetap bersaing dan berkembang dalam dunia bisnis yang dinamis untuk mendapatkan pemasukan tambahan dengan fleksibilitas waktu kerja yang tinggi. Dengan kemungkinan untuk bekerja secara paruh waktu atau penuh waktu, serta potensi keberhasilan tanpa modal besar, program ini dapat menjadi pilihan yang menarik bagi ibu rumah tangga yang ingin meningkatkan finansial keluarga dapat menggunakan fitur-fitur e-commerce seperti budgeting dan monitoring pengeluaran untuk mengontrol keuangan keluarga dengan lebih efektif.

Kesimpulan

Bisnis online melalui program affiliate dan menjadi reseller adalah pilihan yang menarik bagi ibu rumah tangga yang ingin menghasilkan penghasilan tambahan sambil tetap fokus pada peran utama mereka di rumah. Dengan strategi yang tepat, komitmen

yang kuat, dan pengetahuan yang terus diperbarui tentang tren pasar dan teknologi, bisnis ini dapat menjadi sumber penghasilan yang stabil dan memuaskan.

Melalui bisnis ini, ibu rumah tangga tidak hanya dapat mengembangkan diri secara finansial, tetapi juga mengasah keterampilan baru dan memperluas jaringan profesional mereka. Dengan menghadapi tantangan dengan bijaksana dan memanfaatkan peluang yang ada, mereka dapat meraih kesuksesan dalam dunia bisnis online yang dinamis ini.

Bibliografi

- Ajizah, N. Peran Ibu Rumah Tangga dalam Meningkatkan Kesejahteraan Keluarga melalui Bisnis Jualan Online di Kelurahan Jatisampurna-Bekasi (Bachelor's thesis, Fakultas Dakwah dan Ilmu Komunikasi Universitas Islam Negeri Syarif Hidayatullah Jakarta).
- Vernia, D. M. (2017). Optimalisasi Media Sosial Sebagai Sarana Promosi Bisnis Online Bagi Ibu Rumah Tangga Untuk Meningkatkan Perekonomian Keluarga. *UTILITY: Jurnal Ilmiah Pendidikan Dan Ekonomi*, 1(2), 105-118.
- Astuti, R., Pulungan, D. R., Alpi, M. F., & Lubis, S. (2020). Literasi Media Sosial Sebagai Peluang Bisnis Online bagi Ibu Rumah Tangga Mendukung Pendapatan Rumah Tangga. *IHSAN: Jurnal Pengabdian Masyarakat*, 2(1), 63-73.
- Rozi, M. F. (2014). Peran Situs Jejaring Sosial Dalam Persepsi Reseller. *Iqtishoduna*, 10(2), 135-141.
- Salim, J. (2014). *Buku Pintar Bisnis Online*. Elex Media Komputindo.
- Putri, A. R., & Dianita, I. A. (2021). Penggunaan Facebook Ads Oleh Evermos Sebagai Media Iklan Online Kepada Reseller. *eProceedings of Management*, 8(5).
- Indasari, E. (2023). The Role of Affiliates in Consumer Purchase Interest in Online Shops in the Digital Business Era. *Interkoneksi: Journal of Computer Science and Digital Business*, 1(1), 9-18.
- Praditya, A. (2019). Pengaruh media sosial dan komunikasi bisnis terhadap perkembangan bisnis online shop. *Jurnal Semarak*, 2(1), 31-43.
- Utami, S. S. (2010). Pengaruh teknologi informasi dalam perkembangan bisnis. *Jurnal Akuntansi dan Sistem Teknologi Informasi*, 8(1).
- Ratnasari, A. D. (2017). Analisis faktor-faktor yang mempengaruhi keberhasilan usaha bisnis online shop di Kota Samarinda. *Jurnal Administrasi Bisnis*, 5(1), 122-134.
- Yuliani, R., & Dida, S. (2018). Personal branding selebritas dan bisnis online shop. *Mediator: Jurnal Komunikasi*, 11(1), 10-19.
- Erfiana, W., & Purnamasari, D. (2023). Strategi Content Marketing Influencer Melalui Shopee Affiliate Program Pada Instagram. *Jurnal Ilmiah Komunikasi Makna*, 11(2), 134-151.
- Ariyanto, A., & Yusuf, A. (2024). OPTIMALISASI DIGITAL MARKETING UNTUK MENUMBUHKAN MINAT WIRAUSAHA PADA WARGA PERUMAHAN GRAND VIONA KURIPAN. *Abdi Jurnal Publikasi*, 2(3), 139-143.